

5. Expertenzirkel Implantologie

Anmeldung bitte per Fax an
+49 421 2028-44-410
z. Hd. Janina Homann

Ja, ich melde mich verbindlich
zur Veranstaltung an²⁾

¹⁾Die Veranstaltung entspricht den aktuellen Leitsätzen zur zahnärztlichen Fortbildung von KZBV, BZÄK und DGZMK und der Punktebewertung von Fortbildungen von BZÄK und DGZMK und wird mit 3 Punkten bewertet.

²⁾Pflichtfelder

³⁾Mit meiner Unterschrift erkenne ich die für die Veranstaltung geltenden Allgemeinen Geschäftsbedingungen (AGB Veranstaltungen) an. Diese sind einzusehen unter www.bego.com

Wir verarbeiten personenbezogene Daten auf Grundlage der DSGVO und des BDSG. Die Verarbeitung erfolgt gemäß Art. 6 Abs.1 lit. b DSGVO zur Erfüllung des Vertrages. Während der Veranstaltung werden Bild- und Tonaufnahmen angefertigt, die wir zu dokumentations- und werblichen Zwecken in Print- und Onlinemedien veröffentlichen. Soweit eine Veröffentlichung nicht nach § 23 KUG zulässig ist, erfolgt sie auf Grundlage unseres berechtigten Interesses. In diesem Fall können Sie einer Veröffentlichung nach Art. 21 Abs.1 DSGVO widersprechen. Die Informationen zur Datenverarbeitung gemäß Art. 13, 14 DSGVO können Sie unter <https://www.bego.com/de/datenschutz/hinweise-zur-datenverarbeitung/> einsehen.

Termin 09. September 2020
Beginn 16.00 Uhr
Ort Essen
Kursgebühr 99,- €/Person zzgl. MwSt.

BEGO
Kunden-Nr.

Firma²⁾

Teilnehmer²⁾

Straße²⁾

PLZ/Ort²⁾

Telefon

E-Mail²⁾

Firmenstempel

Datum/
Unterschrift³⁾



5. Expertenzirkel Implantologie

Mittwoch, 9. September 2020,
Essen


3 Punkte
gemäß Leitsätzen
der BZÄK / DGZMK¹⁾

BEGO Implant Systems GmbH & Co. KG

Wilhelm-Herbst-Str. 1 · 28359 Bremen, Germany
Tel. +49 421 2028-246 · Fax +49 421 2028-265

Service-Hotline 0800 2028-000
(kostenfrei aus dem deutschen Festnetz)

E-Mail fortbildungen@bego-implantology.com
www.bego.com

Kursinhalt

Patienten Touchpoint Management

Mit Patientenorientierung der ganzen Praxis neue Patienten gewinnen, Patienten binden und Mitarbeiter motivieren.

Patienten Touchpoints, also Patienten-Kontaktpunkte, entstehen überall dort, wo der Patient mit der Praxis bzw. seinen Menschen und Leistungen in Berührung kommt – egal, ob dies in direkter Form (Praxisbesuch, Telefonat, HKP etc.) oder in indirekter Form (Bewertungsportale, Presseartikel, Mundpropaganda etc.) geschieht. An jedem Touchpoint können positive wie auch negative Erlebnisse entstehen. So kann ein einziges negatives Ereignis an einem für den Patienten wichtigen Kontaktpunkt zum sofortigen Abbruch der Patienten-Praxisbeziehung führen. Damit die kontinuierliche Patienten-/Praxisbeziehung aufrechterhalten wird, muss die Summe der positiven Erfahrungen überwiegen. Nur immer wieder begeisterte Patienten empfehlen Sie gerne weiter und sorgen so für Ihre kontinuierliche Neupatientengewinnung.

Nutzen Sie Ihre eigenen Ressourcen, um Ihre Patienten zu begeistern – wir zeigen Ihnen wie.

Vortrag: 60 Minuten
Referentin: Betina Hubrich

Umgang mit Komplikationen in der Implantologie

Wie gehen wir mit Komplikationen in der Implantologie um? Es existieren vielfältige Komplikationen in der Implantologie, die zu den unterschiedlichsten Zeitpunkten auftreten können:

- Präoperativ z. B. durch ungünstige Patientenselektion, fehlerhafte Therapieentscheidungen oder eine zu geringe Vorplanung
- Intraoperativ (chirurgische Komplikationen, augmentative Komplikationen)
- Postoperativ wie beispielsweise der Sofortverlust von Implantaten oder Membranexpositionen u. ä.
- Bei der prothetischen Versorgung
- ... oder auch erst Jahre später (Mukositis, Periimplantitis, Implantatfraktur und weitere)

Gründe hierfür sind beispielsweise die Fehlpositionierung von Implantaten, unzureichende Maßnahmen bei knöchernen augmentativen Verfahren, Gestaltung der prothetischen Versorgung, der Umgang mit Weichgeweben und auch das Fehlen eines implantologischen Nachsorgekonzepts in der Praxis.

Mögliche Gründe für Komplikationen in der Implantologie sollen beleuchtet und Maßnahmen, um diese Komplikationen zu verhindern oder zumindest zu minimieren, aufgezeigt werden. Sollte das ‚Kind dennoch in den Brunnen gefallen sein‘, braucht man im Umgang mit Komplikationen geeignete Strategien.

Vortrag: 90 Minuten
Referentin: PD Dr. Amelie Bäumer-König

Jetzt Video
ansehen:



Moderator

Dr. Stefan Günther hat in Münster Zahnmedizin studiert und ist in Zuweisungsfunktion im Dentalzentrum Essen am Elisabeth-Krankenhaus niedergelassen.

www.dentalzentrum-essen.de

Referenten

Betina Hubrich ist selbstständige Beraterin/Coach u. a. für Corporate Design, Marken-/Marketingthemen, Praxismarketing-/management.

www.team-sinnreich.de

PD Dr. Amelie Bäumer-König hat in Heidelberg Zahnmedizin studiert und ist in Bielefeld in eigener Praxis niedergelassen.

www.paroplant.de

Änderungen am Programm und Irrtümer vorbehalten



Veranstaltungstermin

Mittwoch, 9. September 2020

Veranstaltungsbeginn/-ende

16.00 Uhr bis ca. 19.00 Uhr

Kursgebühr

99,- €/Person zzgl. MwSt.

Bitte haben Sie Verständnis dafür, dass wir die Veranstaltung nur mit einer begrenzten Teilnehmerzahl durchführen können. Die Plätze werden in der Reihenfolge der Anmeldung eingänge vergeben.

Veranstaltungsort

Institut für zahnärztliche implantologische Fortbildung (IZIF)

Herwarthstraße 102
45138 Essen



Veranstalter

BEGO Implant Systems GmbH & Co. KG
Wilhelm-Herbst-Str. 1
28359 Bremen



mit freundlicher Unterstützung durch

Dentalzentrum Essen am
Elisabethkrankenhaus

Zentrum für Implantologie &
Parodontologie

Herwarthstraße 102
45138 Essen

